

Partner in de kijker



Pascal Joosten



Vanbreda Risk & Benefits neemt twee verzekeringskantoren over in Vlaanderen

Antwerpen, 22 maart 2024 – Vanbreda Risk & Benefits doet bij de start van 2024 meteen twee overnames. De verzekeringsmakelaar nam recent twee kantoren over: Dekerf & Partners in Ternat en Simplex Employee Benefits Insurance in Hasselt en Herent. Dekerf is gespecialiseerd in BOAR-verzekeringen, Simplex in Employee Benefits en actuariële consultancy. Met deze overnames versterkt Vanbreda Risk & Benefits haar positie als grootste verzekeringsmakelaar van het land.

Pedro Matthynsens, CEO bij Vanbreda: “We zijn erg blij om beide kantoren te verwelkomen binnen onze groep. We staan steeds open voor nieuwe samenwerkingen om naast organisch ook via gerichte overnames verder te groeien. Met 18 entiteiten in de Vanbreda-groep, hebben we intussen meer dan 800 medewerkers aan boord. Sommige

dochterondernemingen maken al meer dan een decennium deel uit van ons groeverhaal. De overgenomen makelaars groeien en bloeien verder en daar zijn we als Belgische onderneming best trots op. We kiezen bewust voor partners met een sterke commerciële drive, lokale verankering én een gelijkaardige bedrijfscultuur. Dat laatste is het belangrijkste ingrediënt voor een succesvolle integratie en een duurzame samenwerking.”

Commerciële en lokale inkoopkracht in Vlaams-Brabant

Pascal Joosten, Director Risk & Broker Services bij Vanbreda over Dekerf & Partners: “Het familiebedrijf, opgericht in 1959, is ondertussen uitgegroeid tot een toonaangevende speler in het Pajottenland. Hun omzet bedroeg 1,4 mio euro in 2023. Dekerf & Partners richt zich tot particulieren, zelfstandigen en kmo's. Het kantoor heeft een uniek concept rond building & bouw en een eigen herstelnetwerk in scha-

debeheer. De locatie vormt een perfecte aanvulling van ons regionaal netwerk van kantoren en een ideale uitvalsbasis om in Vlaams-Brabant verder te groeien onder leiding van Dirk Dekerf.”

Dirk Dekerf, zaakvoerder Dekerf & Partners: “Voor ons is de persoonlijke relatie met onze klanten prioritair. We staan hen bij in alle gebeurtenissen in hun dagelijkse leven. Dankzij deze samenwerking zullen wij niet alleen blijven inzetten op onze persoonlijke aanpak, maar ook onze diensten verder optimaliseren. Het productengamma zal uitbreiden waardoor we nog beter zullen kunnen inspelen op ieders behoeften. De bundeling van de krachten geeft ons ook een sterkere onderhandelingspositie bij verzekeraars. Voor Dekerf Verzekeringen is dit een volgende stap in de groei die ooit startte met een eerste klant in 1959 en uitgegroeid is tot een groot netwerk van klanten in Vlaams-Brabant en het Pajottenland.” ■



Dirk Dekerf

Samenwerking tussen Dekerf en Vanbreda: Een ideaal scenario voor de bouwsector

We spraken met Dirk Dekerf van Dekerf & Partners en Pascal Joosten van Vanbreda Risk & Benefits over de impact van deze samenwerking.

De samensmelting tussen Vanbreda en Dekerf & Partners brengt een veelvoud aan voordelen voor de bouwsector. Dirk Dekerf legt uit: *"We hadden al een sterk 'Building Concept' voor bouwaannemers, waarbij eenvoud en volledige ontlasting van de bouwaannemer en de toekomstige eigenaar centraal stonden. Vanbreda brengt hier nog meer specialisatie en expertise bij, vooral in overeenkomsten met leveranciers en verzekeringsmaatschappijen. Dit zal onze dienstverlening naar een hoger niveau tillen."*

Pascal Joosten vult aan: *"Wij zijn een Belgisch bedrijf met al decennialang een sterke focus op de bouwsector, met een team van ongeveer 25 specialisten die uitsluitend bezig zijn met bouwgerelateerde zaken. De samenwerking met Dekerf & Partners zorgt ervoor dat één plus één drie wordt in plaats van twee. Onze gecombineerde krachten zullen resulteren in betere voorwaarden, prijzen en een uitgebreider dienstenaanbod."*

Voordelen van de samenwerking

De samenwerking biedt specifieke voordelen voor de bouwsector. *"We kunnen nu betere voorwaarden en premies onderhandelen, en beschikken over meer specialisten die ons*

bijstaan op diverse domeinen zoals cyberrisico en op vlak van opvolging wetgeving", aldus Dirk Dekerf. "Voorheen moesten we als klein kantoor veel tijd besteden aan deze zaken, nu kunnen we snel en efficiënt reageren dankzij de expertise van Vanbreda."

Pascal Joosten verwijst in dat verband naar recente nieuwe wetgeving, met name Boek 6 van het Burgerlijk Wetboek: *"De wetgeving verandert voortdurend en heeft in dit geval een aanzienlijke impact voor de diverse bouwpartijen. Waar bouwheren zich voorheen in geval van schade alleen tot de hoofdaannemer konden richten, kunnen zij zich in de toekomst ook tot onderaannemers wenden. Wij gaan onze klanten hierover informeren via webinars en andere kanalen, en dezelfde service bieden aan de klanten van Dekerf."*

Uitbreiding van Diensten en Producten

Op de vraag welke nieuwe diensten en verzekeringsproducten bouwaannemers kunnen verwachten, antwoordt Pascal: *"Cyberrisico's zijn nu belangrijker dan ooit. Vanbreda is marktleider op dit gebied. Meer dan 1.000 kmo's hebben al een dergelijke verzekering afgesloten, meer dan 300 bedrijven hebben al een schade aangegeven. We hebben specialisten die dagelijks de trends opvolgen, we passen de inhoud van onze polissen voortdurend aan, en ontwikkelen stevast nieuwe dienstverlening rond preventie. Een concreet voorbeeld is Phishing as a Service; workshops die we organiseren voor medewerkers van bedrijven om hen aan de hand van simulaties te trainen op het herkennen van phishing e-mails. Ook in de bouwsector wordt cyberveiligheid steeds crucialer. We zullen onze klanten volledig adviseren over risicopreventie en -beheer."*

Dirk Dekerf voegt toe: *"We hebben een sterke marktkennis en kunnen dankzij de samenwerking met Vanbreda onze expertise bundelen om bouwaannemers maximaal te ontlasten. Voor 2024 hebben we drie webinars op de planning staan, met name een over de nieuwe wetgeving, een specifiek voor de bouwpromotoren en een over cyber en fraude."*

Innovatieve Benadering voor de Bouwsector

Beide bedrijven zetten zich in voor voortdurende ondersteuning en innovatie in de bouwsector. *"Het in kaart brengen van de essentiële en overbodige aspecten voor bouwaannemers is cruciaal om hen volledig te ontzorgen," zegt Dirk. Pascal voegt hieraan toe: "We blijven de vinger aan de pols houden bij veranderende bouwmethoden en nieuwe risico's. Ook hernieuwbare energie en veiligheid op de bouwplaats zijn belangrijke aandachtspunten."*

Pascal benadrukt ook het belang van Vanbreda's inkoopkracht: *"Onze onderhandelingspositie bij verzekeraars is sterk, wat resulteert in de beste prijs-kwaliteitsverhouding voor onze klanten. We brengen de verschillende risico's in kaart van alle betrokken partijen en verzekeren die op een optimale manier, tegen een zo laag mogelijke kost. Dit concept is uniek en moeilijk kopieerbaar."*

Deze samenwerking van Dekerf & Partners in Vanbreda Risk & Benefits belooft een nieuwe dimensie van dienstverlening voor de bouwsector, met een sterke focus op innovatie, risicobeheer en klantgerichtheid. De samenwerking vormt een belangrijke stap in de groei en versterking van beide bedrijven, met een gezamenlijke ambitie om de bouwsector optimaal te bedienen. ■